

A683

Gli appalti innovativi nel PNRR

DURATA

2 giorni

DATE

9 - 10 maggio 2023

ORARIO

9,00 - 14,30

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

euro 450,00 + IVA (la quota è esente da IVA se corrisposta da Enti pubblici)

RELATORI

Avv. Francesca PETULLÀ

Avvocato Amministrativista in Roma e Milano co-founder e senior dell'omonimo studio legale e della società Law Lab. Professore a contratto in diverse università e istituti pubblici e privati.

Ing. Francesco PORZIO

Consulente e docente in materia di contrattualistica pubblica, strumenti telematici di acquisizione, strumenti Consip e di Centrali di Committenza. Ex Dirigente Consip.

OBIETTIVI

Il Piano nazionale per la ripresa e resilienza ha nuovamente riaccessato l'esigenza di nuove modalità di scelta del contraente sempre più dinamiche e flessibili per avviare una fase di realizzazione di prestazioni secondo una logica innovativa e rapida propria delle partnership.

Infatti le procedure di gara "tradizionali" sono pensate per limitare le occasioni di interlocuzione tra pubblica amministrazione ed operatori economici e non risultano adeguate in particolare per **appalti complessi** come quelli **volti a realizzare e gestire infrastrutture strategiche quali l'illuminazione pubblica o l'efficientamento energetico, progetti di smart city e smart land o sistemi integrati di varia natura.**

Per questo genere di appalti le direttive comunitarie mettono a disposizione **procedure alternative rispetto a quelle ordinarie**, che si basano sulla creazione di un rapporto dialettico tra la parte pubblica e quella privata e consentono lo sviluppo o la sperimentazione di soluzioni innovative finalizzate a migliorare e rendere più efficienti i servizi ai cittadini e alle imprese. A questi strumenti si aggiungono gli strumenti di e-Procurement della centrale di committenza nazionale Consip che ha sviluppato diverse iniziative idonee per appalti innovativi nell'ambito del PNRR.

Le procedure innovative consentono alle Pubbliche Amministrazioni di acquisire beni, servizi e lavori, caratterizzati da un elevato grado di innovazione, instaurando un rapporto di partenariato che offre innumerevoli vantaggi anche dal punto di vista economico finanziario. Il ciclo formativo si propone quindi di far conoscere tali procedure che in Italia fino ad oggi sono stati oggetto più di commenti dottrinali che di effettivo utilizzo. Sarà dedicato spazio anche agli **strumenti di e-**

Procurement Consip che consentono con notevole rapidità l'aggiudicazione di appalti anche di importo superiore alla soglia comunitaria.

PROGRAMMA

La contrattualistica nel PNRR: dal decreto sblocca cantieri sino al decreto semplificazione per la ripresa. La ricostruzione del piano normativo tra codice e decreti.

Le novità apportate dal nuovo Codice.

Le procedure ordinarie sopra e sotto soglia: la semplificazione della fase di gara e la responsabilità in ordine alla "urgenza"; Focus sulle posizioni della giurisprudenza, Anac e MIMS

L'appalto integrato nella versione recovery e nella versione ordinaria.

La comunicazione C 2020/108/UE: lo spunto per le novità.

Il recupero del dialogo tra le parti contraenti: le consultazioni del mercato.

Le procedure innovative: la procedura competitiva con negoziazione; il dialogo Competitivo.

Il Partenariato per l'Innovazione; le fasi e la questione della gestione dei risultati conseguiti

Gli appalti pre-commerciali: il piano dell'UE.

Applicazioni pratiche in Italia: il caso della Sanità: le regole nel disciplinare e nel capitolato; la distinzione per fasi diluite nel tempo.

Le forme speciali di partenariato per la valorizzazione dei beni culturali.

Gli strumenti di e-procurement per acquistare rapidamente e in modo competitivo: gli strumenti di acquisto e negoziazione di Consip disponibili e le recenti modifiche alla disciplina.

Gli obblighi di utilizzo degli strumenti di acquisizione di Consip e delle Centrali di Committenza.

I Bandi MePA per l'acquisto di forniture, servizi e lavori. L'affidamento diretto con confronto competitivo tramite catalogo per ridurre i tempi dell'affidamento preservando la competitività. L'esecuzione di procedure aperte e negoziate in tempi rapidi rivolgendosi a una pluralità di operatori economici.

Le Convenzioni Quadro per l'approvvigionamento di forniture e servizi.

I Bandi SDAPA per forniture e servizi: il lancio di appalti specifici sopra soglia comunitaria per ottenere offerte in soli 10 giorni.

Gli Accordi Quadro per l'acquisto di forniture e servizi anche previa apertura del confronto competitivo in tempi estremamente rapidi.

RILASCIO ATTESTATO DI FREQUENZA E PROFITTO

Il CEIDA, **Ente accreditato dalla Regione Lazio** quale soggetto erogatore di attività per la Formazione Superiore e Continua, (accreditamento ottenuto con Determinazione del Direttore della Dir. Reg. "Formazione, Ricerca e Innovazione, Scuola e Università, diritto allo studio" n. G16019 del 23/12/2016, pubblicata sul B.U.R.L. n. 2 del 5/1/17), attesta, per ogni partecipante, le caratteristiche del percorso formativo e quanto di questo è stato effettivamente frequentato, attraverso rilascio degli attestati di frequenza subordinatamente al superamento di una verifica finale attuata mediante questionario a risposta multipla.